16一① 西条ブランドの 構築・推進

物産ブランド発信事業

【平成30年度予算額 1.564千円】

産品価値創造課 0897-52-1380 (2627)

- ・第2期総合計画 第9節「西条の価値や魅力の向上 まちのブランド化」 施策(1)西条ブランドの構築・推進
- まち・ひと・しごと創生総合戦略
 - (1) 西条ブランドの構築・推進 【KPI】 愛あるブランド認定数5件増
 - (2) 魅力の発信やPR

【KPI】インターネットアクセス数の増(HP100万件/年、FACEBOOK890,000件/年)

1西条ブランドの構築・推進

(1) 西条産品の付加価値の向上 11,000円

えひめ愛フード推進機構「愛あるブランド産品」認定取得推進 その他ブランド産品認定取得推進(「本場の本物」他)

(2) 主力產品PR発信事業 72,000円

絹かわなす、太天柿、西条の七草 等

(3) 新たなブランド産品の創出~発信事業 1,080,000円

地域産品の掘り起し、水をキーワードとした新たな魅力の創出、発信

- 石鎚黒茶PR事業
- ・水ブランド化発信事業 西条の水と食材、食文化の紹介冊子の製作、ホームページ発信 日本一美味しい水を使ったコーヒーが飲めるまち西条への取り組み 他
- その他魅力創出~発信事業(てっぱんナポリタン、O系弁当等)
- (4)特產品開発支援事業(→産業振興課予算対応)
 - (※民間事業者などの新たな特産品開発に係るセミナーの開催や 開発事業費の補助支援については、産業振興課で対応。)

2魅力の発信やPR

- (1)物產展等開催事業(→物產販売推進事業対応)
- (2) 企業向け販路開拓・拡大事業 (→産業振興課予算対応)
 - (※商談会等、企業向けPR~ビジネスマッチング関係事業については、 産業振興課で対応。)
- (3) 企業・団体等とのパートナーシップによる全国発信 401,000円

野菜以川活用事業(会員5万人への情報発信、企業商談会への参加等) 地元企業等の協力による西条ブランド産品発信事業 (クラレ、アサヒビール他、地元企業の協力による全国発信) 東京農大コマーシャルBOX活用発信事業



観光都市西条のブランド化~ 西条産地体験モデルツアーの実施

ミートモリタ屋さんの協力の下、関西圏域の西条産品 ファンを対象とした体験モデルツアーを実施し、西条の魅力を発信するとともに、観光と物産が融合した新たな着地型体験ツアーの創出を図る。

(主 催) 西条市・ミートモリタ屋共同開催

(開催場所) 大阪府高槻市~西条

(開催時期) 1回開催(夏)

(対象者) 関西在住者30名

(内容)1泊2日(船中泊1日)